

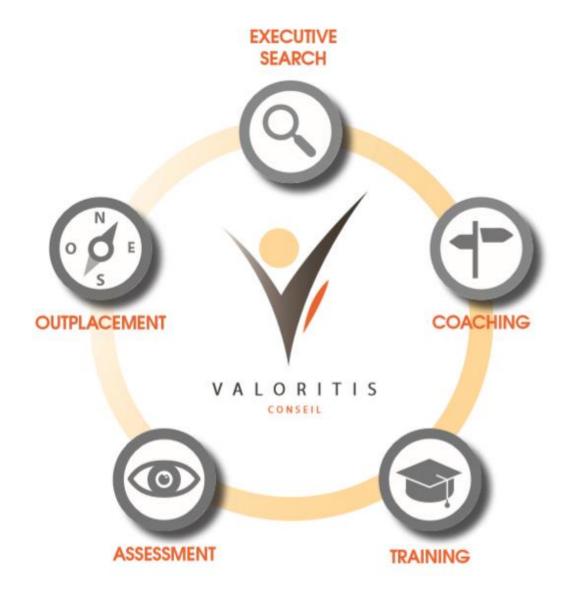
Valoriser votre Capital Humain





Valoritis est un cabinet de conseil spécialisé dans le Recrutement par approche directe et le Développement des Talents. Nous sommes animés d'une conviction : l'Homme est au cœur de l'entreprise, il est le levier de la performance.

Nos équipes accompagnent des groupes, leurs filiales, des PME et des projets par notre présence en France et à l'International autour de 6 expertises majeures :





L'entreprise qui recrute se donne la chance d'intégrer des talents porteurs d'énergies nouvelles, d'expertise et d'ouverture.

Véritables dénicheurs de talents, nous sommes convaincus que le recrutement ne se limite pas à l'identification et au choix du candidat. Aussi, dès le premier contact, nous établissons avec ce dernier un lien de confiance.

Spécialistes par métiers ou secteurs, nous intervenons en amont comme conseil pour définir avec vous le profil recherché.

Notre processus implique l'ensemble des parties au recrutement, jusqu'à la phase sensible de l'intégration du candidat recruté. Nous innovons sur ce point en proposant une option On-Boarding: l'intégration est optimisée et le nouveau collaborateur plus rapidement opérationnel.

Motivés par le défi que représente chaque recrutement, nous trouvons depuis 15 ans du sens et du plaisir à vous accompagner dans ce challenge.

NOTRE SPÉCIALISATION SECTEURS / MÉTIERS :

- Banque / Assurance / Finance
- Juridique / Fiscal
- Private Equity Family Office
- Conseil / Audit / Finance
- Commerce / Marketing
- Telecom / NTIC / SI
- International
- DOM TOM

OTRE METHODOLOGIE REPOSE SUR:

- Approche directe (chasse)
- Parfaite maîtrise des réseaux sociaux
- Le recours à des outils d'évaluation dans le processus de recrutement
- La capacité à conseiller : profil, cible, stratégie de recherche, ...
- L'option On-Boarding pour une intégration optimisée
- L'ouverture internationale / Recherche d'expatriés

PROCESSUS DE RECRUTEMENT:

Compréhension du besoin : environnement contexte, enjeux

Définition conjointe du poste et des profils ciblés

Choix des méthodes d'intervention

Détermination du calendrier

Approche directe

Bases de données spécialisées

Stratégie de réseaux sociaux

Campagne d'emailing

Entretien approfondi: expertise, personnalité. motivations

Recours à des outils d'évaluation : Harrison Assessment AssessFirst MBTI **ProcessCom**

Dossier Candidat

Réunion de présentation de la short-list

Coordination

Appul à la négociation

Finalisation

AIDER À LA **DÉCISION**

ÉVALUER

RECHERCHER

PRÉSENTER

à intégrer

AIDER

ANALYSER LE **BESOIN**



Nous sommes animés par une conviction : l'Elément Humain est au cœur de l'entreprise.

Cette conviction, nous l'exprimons tout particulièrement au travers du coaching.

Certifiés Executive Coach (HEC Paris), nous accompagnons les personnes, les équipes et les organisations, afin qu'elles puissent trouver, par elles-mêmes, les solutions à leurs enjeux et à leurs problématiques.

COACHING MENÉS PAR VALORITIS

- Coaching de dirigeants
- Coaching d'organisations
- Coaching d'équipes
- Création ou reprise d'entreprise
- Exercer son Leadership
- Coaching de managers
- Coaching interculturel
- Coaching de phases de transition
- Prise de poste
- Orientation de carrière et définition de projet professionnel
- Mieux négocier
- Accompagnement au changement
- Exercer son leadership au féminin
- Confiance en soi

NOS ATOUTS

- Les expériences professionnelles et personnelles riches de nos coachs
- Leurs parcours variés : dirigeant et créateur d'entreprise, manager de filiales, banquier, avocat, ingénieur (en France et à l'international), ...
- L'innovation, mais aussi la maîtrise et la pratique d'outils variés utilisés avec discernement
- Une certification avancée sur certains outils spécifiques
- Une ouverture sur d'autres cultures
- La capacité à oser et à faire oser
- Tous nos coachs possèdent une certification reconnue
- Présence internationale

PROCESSUS DE COACHING

Situation requérant un accompagnement

Accord sur le recours à un coaching Rencontre entre une demande de coaching et un désir de coacher

Alliance entre le coach et le coaché

CHOISIR LE COACH Coaché + Coach + Entreprise

Définition des objectifs, des étapes, du calendrier et du coût

> SIGNER LE CONTRAT TRIPARTITE

Accompagnement du coaché par le coach

Evolution progressive du coaché tout au long du processus

Point d'étape intermédiaire (tripartite) Débriefing tripartite

Autonomie du coaché Le coach peut s'effacer

> CONCLURE / CLÔTURER

LE COACHING

COACHER

FAIRE ÉMERGER UNE DEMANDE



Véritable cheville ouvrière de l'acquisition de nouvelles compétences, la formation permet de développer et de valoriser votre capital humain.

C'est un levier essentiel de la performance et de la compétitivité de l'entreprise.

Ce domaine nous tient à cœur et nous le portons avec conviction et pertinence, en vous accompagnant au travers de 2 offres :



CONCEVOIR, STRUCTURER ET ANIMER DES FORMATIONS:

Elaborer des parcours de formation sur mesure en mode Active Learning. Structurer avec vous des parcours de formation intégrant le Blended Learning.

Animer les formations : des formateurs / coachs efficaces et pertinents, des approches classiques ou surprenantes, des outils adaptés et innovants, des formats ciselés, en français et en anglais, en France et à l'international.



CONSEILLER LES DG ET DRH SUR L'ÉLABORATION DE PLANS DE DÉVELOPPEMENT DE COMPÉTENCES:

Aligner les compétences de vos équipes sur la stratégie de votre entreprise.

Accompagner l'élaboration du plan de formation (volet stratégique et volet opérationnel).

Proposer des parcours de développement adaptés aux enjeux managériaux.

Nos formations sont axées sur 2 thématiques : Management et Leadership

4 facettes à développer pour un manager

Performance

- Fixer des objectifs Résoudre les problèmes et décider
- Motiver
- Déléguer
- Gérer les priorités
- Mesurer la performance

Compétence

- Etre proactif, prendre des initiatives
- Innover
- Influencer, Communiquer
- Savoir négocier
- Etre manager coach

Interactivité

- Assurer la cohésion d'une équipe
- Gérer les parties prenantes Collaborer, établir une relation gagnant/gagnant
- Gérer une relation 360° (collaborateurs, pairs, supérieurs)

Commercial

- Gérer et développer la relation commerciale
- Réussir une négociation
- Faire émerger les attentes client
- Optimiser la satisfaction client

4 facettes à développer pour un leader

Développement personnel

- Mieux se connaître pour mieux communiquer
- Gérer le stress
- Développer ses compétences émotionnelles
- Développer son cercle d'influence
- Développer son assertivité

RH

- Recruter
- Evaluer
- Identifier les talents
- Développer les potentiels
- Empowerment

Gérer la complexité

- Manager dans un environnement complexe
- Manager dans un contexte multiculturel
- Négocier dans un environnement multiculturel
- Réussir l'expatriation (gérer le départ, réussir le retour)

Leadership

- Incarner son leadership: authenticité, conscience, empathie
- •Conduire le changement
- •Définir sa vision et communi-
- •Fédérer, valoriser et encourager

Organisme de formation N $^{\circ}$: 11 75 48796 75



L'élément humain est LE levier de l'identité et de la performance des entreprises.

L'évaluation donne les clefs d'accès au fonctionnement de l'individu, de l'équipe et de l'organisation pour leur permettre d'évoluer et de se développer.

Nous mettons en œuvre des processus d'évaluation performants, innovants et orientés résultat, en nous appuyant sur la richesse de notre parcours professionnel et notre formation aux techniques et outils d'évaluation dont nous adaptons l'utilisation à vos problématiques.

Toute entreprise a pour objectif de valoriser son capital humain car il est déterminant de sa pérennité et de sa performance globale. Afin de mettre en place tout processus de développement de ce capital humain, il est d'abord nécessaire de le connaître plus en détail, de l'évaluer, c'est dans ce contexte qu'intervient **Valoritis** pour vous accompagner.

LES TYPOLOGIES D'ÉVALUATION

Votre objectif

Valoriser votre Capital Humain Nos savoir-faire

EVALUATION INDIVUELLE

- Assessment sur mesure
- Talent Management:
 mobilité, plan de relève,
 création d'un vivier,
 adéquation des
 compétences avec le poste
 et la stratégie d'entreprise
- Bilan de compétences
- 360°

EVALUATION D'EQUIPE

- Cartographie d'équipe
- Evaluation des personnalités et des compétences (stratégiques, opérationnelles, managériales, ...)
- Synergie d'équipe
- Complémentarité

LES INVENTAIRES DE PERSONNALITE

Pour le
RECRUTEMENT
Identification des
comportements
privilégiés en
situation de travail

Pour le
DEVELOPPEMENT
Identification des
talents, des
potentiels et axes de
développement

Pour le
MANAGEMENT
Identification du
mode de
fonctionnement
des personnes

Harrison Assessment, Scenarii d'assessment (sur mesure), Belbin, 360°

Possibilité d'approche individuelle ou d'équipe



Pour nous, l'outplacement c'est accueillir dans la bienveillance et l'efficacité professionnelle une personne en transition et lui donner le maximum d'atouts pour qu'elle trouve sa place dans un environnement professionnel en phase avec ses compétences et son projet.

Attachés à une approche « sur-mesure », nous accompagnons notre client à transformer une situation sensible en opportunité d'ouverture et de développement.

NOS ATOUTS

- Une posture de coach qui permet à la personne de prendre conscience de ses ressources et de les exploiter.
- Une capacité à faire émerger et construire un projet professionnel à la fois réaliste et ambitieux.
- Pour optimiser le succès : accès aux compétences et richesses de plusieurs consultants.
- Des outils variés (éprouvés comme innovants).
- · Une équipe experte dans le choix et l'assemblage de ces outils.
- Une réelle capacité d'accompagnement à la réflexion et à la mise en œuvre des projets orientés vers l'entrepreneuriat.
- Une expertise du recrutement au service de l'outplacement (techniques d'entretien, réseau, accès au marché de l'emploi, ...).

PROCESSUS D'OUTPLACEMENT

Prise en compte de la situation

Objectifs

Attentes

Identité

Bilan professionnel

Savoir-faire

Savoir-être (MBTI, MF20, ProcessCom, Énnéagramme, Leonardo 3.4.5...)

Objectifs / Trajectoire

Projet professionnel

> Accompagnement spécifique si projet entrepreneurial

> > Ateliers

CV, lettres de motivation

Profils Linkedin. Vladeo...

Performance en entretien (training / coaching)

Ciblage

Activation réseaux,

Chasseurs de tête,

Annonces presse et internet

> **ELABORER** UN PLAN D'ACTION

Déploiement

de son action

SUIVRE L'AVANCÉE **DU PROJET**

ACTIVER LA RECHERCHE

EVALUER ACCUEILLIR

DÉFINIR LES **PROJETS**

FORMER AUX **TECHNIQUES** DE RECHERCHE D'EMPLOI





Florent Judet

Directeur Associé

Florent est diplômé de l'Université Paris 9 Dauphine et d'HEC Paris Executive Coaching. Florent s'appuie sur un parcours ouvert et dense pour apporter à ses clients une offre pertinente et authentique.

Manager et DG de filiale dans des grands groupes internationaux, il est surtout entrepreneur dans l'âme. Il y a 12 ans, il fonde Alvedis (cabinet de chasse de têtes spécialisé en Banque, Assurance & Finance), puis Valoritis Conseil en 2010.

« Mon ambition et ma passion : accompagner mes clients sur des besoins et enjeux humains et stratégiques très complémentaires : Recrutement, Coaching, Assessment, Outplacement et Formation. Particulièrement investi sur la relation à l'autre, j'exerce aussi le métier de Coach auprès de dirigeants, de managers et d'équipes. Passionné de montagne, j'ai conçu une offre spécifique et je propose de réaliser une partie de votre coaching dans cet environnement puissant, authentique et révélateur. J'aime partager ma vision optimiste et vivante du monde. »



John Plaisance

Directeur Associé

John présente un parcours dynamique d'entrepreneur, manager et Directeur Commercial au sein de multinationales et de PME des secteurs de l'industrie et des services. Aux Antilles, il découvre les enjeux de la relation humaine et, très rapidement, s'engage dans le monde du développement RH en s'investissant pour l'organisation des Journées Outre-mer développement.

C'est en intégrant le cabinet Valoritis Conseil qu'il signe son plus beau succès : partager sa vision du capital humain dans l'entreprise.

Aujourd'hui, John accompagne ses clients en France métropolitaine et dans les Dom-Tom pour le recrutement de profils principalement issus des filières commerciales, industrielles et de la grande distribution.



Tony Whelan
Senior Consultant



Isabelle du Cluzeau Senior Consultant



Vanessa Savy Recruitment Officer



Chloé de Meillac



Sylvie Maurice
Research Officer



EXECUTIVE SEARCH - COACHING - OUTPLACEMENT - ASSESSMENT - FORMATION



3, av Bertie Albrecht, 75008 Paris + 33 1 77 17 84 42 www.valoritis-conseil.com